Argumentieren und Kontern

Führen Sie öfter schwierige Diskussionen oder komplexe Debatten? Müssen Sie in diversen Situationen mit guten Argumenten überzeugen? Begegnen Ihnen immer wieder auch unsachliche Einwände oder gar Angriffe auf persönlicher Ebene?

In Gesprächen argumentieren wir häufig aneinander vorbei, da wir uns nicht in die Perspektive des Gegenübers versetzen. Um wirklich wirksam zu argumentieren, ist diese Perspektivübernahme jedoch essenziell. Dieses Seminar bereitet Sie umfassend darauf vor, **sowohl konstruktiv und wirksam** zu argumentieren als auch manipulative Taktiken wie **Scheinargumente und psychologische Strategien** zu erkennen und sicher darauf zu reagieren. Sie werden lernen, auch in herausfordernden oder stressigen Gesprächssituationen konstruktiv zu agieren und Ihre eigene Argumentationsstärke zu erhöhen.

Nächste Durchführungen

26.01.2027 bis 27.01.2027 in Feusisberg
29.04.2027 bis 30.04.2027 in Horgen
16.11.2027 bis 17.11.2027 in Horgen

Beschreibung

Themenschwerpunkte

Grundlagen einer überzeugenden Argumentation

- Erfolgreiches Argumentieren in herausfordernden Situationen
- Perspektivenwechsel als zentrales Werkzeug einer wirksamen Argumentation
- Differenzierung zwischen Standpunkt und Hintergrundinteresse
- Sokratisches Fragen als «sanfte»Überzeugungsstrategie und als Führungsinstrument

Auf druckmachende Fragetechniken richtig reagieren

- Suggestivfragen und Fangfragen souverän begegnen
- Kettenfragen konstruktiv durchbrechen
- Der Fuss-in-der-Tür-Technik die kommunikative Grundlage entziehen
- Auf repetitives Fragen mit einer simplen Technik wirksam reagieren

Logische und psychologische Manipulation erkennen und abwehren

- Sich durch Whataboutism nicht ablenken lassen
- Gelassen auf Ad-hominem-Angriffe reagieren
- Sich durch falsche Dilemmata nicht bei der Entscheidungsfindung beeinflussen lassen
- Strohmann-Argumente kontern
- Dammbruchargumente durch Beweislastverschiebung ins rechte Licht rücken

Details

Bestätigung/Zertifikat
Teilnahmebestätigung

Typ
Seminar **2 Tage**

Veranstalter
ZfU International Business School

Inbegriffen
Digitale Dokumentation, Mittagessen, Pausenverpflegung

Zielgruppe
Führungspersonen in der öffentlichen Verwaltung, Mitarbeitende aller Branchen, Personen mit Führungsaufgaben, Treuhänder, Unternehmensberater, Unternehmer

Referent/innen
Dr. Adem Mulamustafić

Veranstaltungsorte

- Veranstaltungen in Feusisberg Panorama Resort & Spa, Schönfelsstrasse 1, 8835 Feusisberg (Lageplan/Routenplaner)
- Veranstaltungen in Horgen Seminarhotel Bocken, Bockenweg 4, 8810 Horgen (Lageplan/Routenplaner)

Preis
CHF 2'980.00

Manipulation und Denkfehler

- Was Manipulation mit Denkfehlern zu tun hat und wie Sie diese Denkfehler bei anderen feststellen und selbst vermeiden

Nutzen

Das Seminar bietet Ihnen umfassende Schulungen und Strategien, um sowohl konstruktiv und überzeugend zu argumentieren als auch manipulative Techniken sicher zu erkennen und abzuwehren. Dies führt zu einer stärkeren Kommunikationskompetenz, erhöhter Souveränität in Gesprächen und einem besseren Umgang mit herausfordernden Gesprächssituationen. Ebenfalls können Sie mit einer starken Argumentationstechnik Ihr Durchsetzungsvermögen erhöhen.

Zielgruppe

Alle berufserfahrenen Persönlichkeiten, die Ihre Argumentations- und Kommunikationstechnik verbessern wollen. Das Seminar eignet sich für sich optimal, um Herausforderungen in Diskussionen zu meistern, mit argumentationsstarken Präsentationen zu überzeugen, aber auch um in Kundengesprächen zu reüssieren.

Arbeitsmethode

Gemeinsame Analyse von kurzen Videoclips, die argumentative Auseinandersetzungen bekannter Personen aus Politik und Wirtschaft zeigen; praxiserprobte Übungen; Selbstreflexion und gemeinsamer Austausch in der Gruppe nach jeder Übung; Theorie-Input

Seminarzeiten

1. Tag: 09:00 - 17:00 Uhr

2. Tag: 08:30 - 17:00 Uhr

Anmeldung

Melden Sie sich jetzt schnell und einfach an auf:https://www.seminar-portal.ch/argumentieren-und-kontern.html