PROFIT

KI im Einkauf: Vom Prompt zum Profit

Entdecken der revolutionären Möglichkeiten von KI im modernen Einkauf

In diesem interaktiven Workshop entdecken Sie die revolutionären Möglichkeiten, die **Künstliche Intelligenz (KI)** und Large Language Models (LLMs) wie Copilot, Gemini und ChatGPT für den modernen Einkauf bieten. Sie lernen nicht nur die technologischen Grundlagen und Funktionsweisen von KI-Systemen kennen, sondern erfahren vor allem, wie Sie diese Werkzeuge sicher und gewinnbringend in Ihrem Einkaufsalltag einsetzen.

Optimierung der Einkaufsprozesse durch gezieltes Prompt Engineering

Von der automatisierten Lieferantenrecherche über die intelligente Verhandlungsvorbereitung bis hin zum proaktiven Risikomanagement – wir zeigen Ihnen anhand von praxisnahen Use Cases und Live-Demonstrationen, wie Sie durch gezieltes Prompt Engineering Ihre Einkaufsprozesse optimieren und signifikante Wettbewerbsvorteile erzielen. Entwickeln Sie mit uns Ihren persönlichen KI-Fahrplan und werden Sie zum Wegbereiter für den Einkauf der Zukunft in Ihrem Unternehmen.

Nächste Durchführungen

10.11.2026 bis 11.11.2026 (Online-Durchführung)
16.06.2027 bis 17.06.2027 (Online-Durchführung)
17.11.2027 bis 18.11.2027 (Online-Durchführung)

Beschreibung

Themen

1. Tag

Gemeinsame Basis: KI als Wettbewerbsfaktor im Einkauf

- Aktueller Wissensstand, Ziele und Erwartungen der Teilnehmenden
- Der Wandel im Einkauf: Vorher vs. Nachher
- Warum KI den Einkauf jetzt transformiert: Effizienz, Daten, Risiken
- Studie: Nachweislich schneller, produktiver und qualitativ hochwertiger

Wie KI wirklich funktioniert: Ein Blick unter die Haube

- Von der einfachen Funktion zum Large Language Model (LLM)
- Die Macht der Transformer-Architektur: Kontext verstehen
- Wie ein LLM-Text erstellt wird: Eine Frage der Wahrscheinlichkeit
- Datenverarbeitung mit KI: Regelbasierte Verfahren vs. Neuronale Netze

Prompt Engineering für den Einkaufsalltag (Teil 1)

Details

Bestätigung/Zertifikat
Teilnahmebestätigung

Typ
Webinar 2 Tage

Veranstalter
ZfU International Business School

Inbegriffen
Digitale Dokumentation

Zielgruppe
Einkäufer, Geschäftsführer, Produktmanager, Prozessmanager

Referent/innen
Marius Hoppensack

Veranstaltungsorte

Preis
CHF 1'500.00

- Was ist Prompt Engineering? Definition und Bedeutung
- Die Grundregeln für gute Prompts: Rolle, Kontext, Präzision
- **Praxis-Übung:** Lieferantenrecherche mit ChatGPT – Erstellung einer Lieferanten-Longlist

Prompt Engineering für den Einkaufsalltag (Teil 2)

- Fortgeschrittene Techniken: Chain of Thought, Zero-Shot vs. Few-Shot Learning
- Umgang mit Halluzinationen: Fakten-Treue sicherstellen
- **Praxis-Übung:** Intelligente Verhandlungsvorbereitung – Argumente und Strategien mit KI entwickeln

2. Tag

Eigene KI-Lösungen entwickeln: Vom LLM zum Agentensystem

- Die Grenzen von Standard-Tools: Wann ein eigener KI-Assistent sinnvoll ist
- Bestandteile einer KI-Landschaft: RAG-Datenbanken, APIs und Function-Calling
- Sicherheitsaspekte: Closed-Source vs. Open-Source Hosting

Der rechtliche Rahmen: Der EU AI Act und seine Bedeutung für den Einkauf

- Einstufung von KI-Systemen: Von verbotenen Praktiken bis zu Hochrisiko-Systemen
- Pflichten für Betreiber und Nutzer: Was Sie jetzt wissen müssen
- Zeitliche Eckdaten der Umsetzung und Handlungsempfehlungen

Ihr persönlicher KI-Fahrplan: Vom Wissen zum Handeln

- Workshop: Definition Ihres 90-Tage-Ziels
- Das WAS: Ihr Fokus-Thema (z. B. Lieferantenrecherche, Risikomanagement)
- Das WIE: Ihr erster konkreter Schritt
- Das WARUM: Ihr messbares Ergebnis

Die nächsten Schritte zur Umsetzung: Erfolgsfaktoren für die KI-Einführung

- Datenstrategie, «Start small, think big», Kooperation im Unternehmen
- Mensch-Maschine-Kooperation optimieren: Wer macht was?
- Change Management: Wie Sie Ihr Team für die Veränderung gewinnen

Abschlussdiskussion und Q&A

- Offene Fragen und Erfahrungsaustausch
- Zusammenfassung der wichtigsten Erkenntnisse

Nutzen

- Sie erhalten direkt anwendbares Wissen, um KI-Tools in Ihrem Arbeitsalltag zu nutzen.
- Sie automatisieren zeitintensive Routineaufgaben mit signifikanter Effizienzsteigerung.
- Sie nutzen KI für datengestützte Marktanalysen, Lieferantenbewertungen und Risikoprognosen.
- Sie bereiten sich mit KI in kürzester Zeit auf komplexe Verhandlungen vor und steigern Ihren Verhandlungserfolg um bis zu 20 %.
- Sie gestalten mit Ihrem persönlichen KI-Fahrplan die Zukunft und sichern sich langfristige Marktchancen.

Weitere Infos

Zielgruppe

Mitglieder der Geschäftsführung und Geschäftsleitung sowie Fach- und Führungskräfte aus Einkauf und Beschaffung, insbesondere Einkaufsleitungen, Einkäufer, Leitungen Beschaffung und Category Manager.

Arbeitsmethode

Praxisorientiertes Online-Seminar mit Workshop-Charakter und konkreten, sofort umsetzbaren Tipps. Informative Kurzvorträge, konkrete Fallbeispiele und -analysen sowie aktiver Erfahrungsaustausch.

Dieses Tool benötigen Sie während des Seminars

Um optimal am Seminar teilnehmen zu können, benötigen Sie folgende Anwendung:⇒ChatGPT

Wichtig: Die kostenlose Version dieses Tools genügt – es entstehen keine zusätzlichen Kosten für Sie.

Seminarzeiten

09:00 -17:00 Uhr

Änderungen bleiben vorbehalten.

Anmeldung

Melden Sie sich jetzt schnell und einfach an auf:https://www.seminar-portal.ch/ki-im-einkauf-vom-prompt-zum-profit.html